

**No. Surat** : 046/SP.HEK/I/2026

**Lamp** : Formulir Pendaftaran

**Perihal** : **Penawaran 2 (Two) Days Training & Discussion:  
Prudential Banking dalam Strategi Keberhasilan Bisnis Funding dan Lending  
Beserta Mitigasi Risikonya**

Yth,

**Pimpinan**

**Divisi Human Capital & Divisi Pelatihan**

Di Tempat

### **I. Latar Belakang**

Prudential banking (prinsip kehati-hatian perbankan) adalah asas yang mengharuskan bank beroperasi secara aman, sehat, dan tidak mengambil risiko yang merugikan nasabah serta bank itu sendiri. Bagi Account Officer (AO) Lending dan Funding, prinsip ini adalah kewajiban mutlak dalam menjaga kualitas dana yang dihimpun dan disalurkan.

Dimana Lending (penyaluran dana) dan funding (penghimpunan dana) adalah dua aktivitas inti perbankan dan lembaga keuangan yang saling melengkapi. Funding berfokus pada penghimpunan dana dari nasabah (tabungan, deposito), sementara lending adalah penyaluran dana tersebut kepada pihak yang membutuhkan kredit. Keduanya menjaga stabilitas likuiditas bank dan menggerakkan roda ekonomi.

### **II. Tujuan Training**

1. AO Funding mampu menerapkan prinsip kehati-hatian untuk menjaga keamanan dana titipan masyarakat dan reputasi bank.
2. AO Lending mampu menerapkan prinsip kehati-hatian untuk meminimalisir risiko kredit bermasalah (*Non-Performing Loan/NPL*).

### **III. Materi Training**

1. Selling Skills Funding (*Penghimpunan Dana*)
  - Relationship Management (*Know Your Customer*)
  - Product Knowledge (*Edukasi Produk yang Jujur*)
  - Consultative Selling

- Networking
  - Kepatuhan Prosedur Administrasi Sesuai *SOP*
  - Menjaga Kerahasiaan Data Nasabah
2. Mitigasi Risiko Funding
- Diversifikasi Nasabah
  - Maturity Matching
  - Kepatuhan Operasional
3. Selling Skills Lending (*Penyaluran Kredit*)
- Analisis Kebutuhan Kredit
  - Teknik Negosiasi
  - Presentation Skills
  - Character Assessment
4. Mitigasi Risiko Lending
- Analisis 7C (*Character, Capacity, Capital, Collateral, Condition, Coverage, dan Constraint*)
  - Analisis Karakter & Kemampuan
  - Verifikasi Jaminan & Dokumen
  - Mematuhi Kebijakan Perkreditan (*KPB*)
  - Monitoring Berkala (*On-Site Visit*)
  - Prinsip 7P (*Personality, Party, Purpose, Prospect, Payment, Profitability, dan Protection*)
  - Diversifikasi Sektor Ekonomi
5. Mitigasi Risiko Terintegrasi
- Kepatuhan (*Compliance*): Kepatuhan ketat terhadap POJK dan standar Basel (modal minimum).
  - Teknologi & Digitalisasi: Penggunaan *risk-based credit scoring* dan pengamanan *cyber* untuk memitigasi risiko operasional.
  - Budaya Risiko: Membangun budaya kehati-hatian di seluruh level karyawan, bukan hanya bagian risiko.
6. *Studi Kasus Selling Funding dan Lending* dengan Prinsip Kehati-hatian (*Prudential*)
- *Strategi* untuk menggabungkan kemampuan pemasaran dan analisis.
  - Memberikan pemahaman yang jelas tentang hak dan kewajiban ke Nasabah guna menghindari kesalahpahaman yang berujung pada kredit bermasalah.
  - Menggunakan analisis risiko secara periodik (mingguan/bulanan) untuk mengevaluasi portofolio.

#### **IV. Metode Training**

- Presentasi, Diskusi, Role Play, Case Study

#### **V. Sasaran Peserta**

Semua Karyawan dari semua Divisi/ Unit antara lain:

- Kepala Cabang, Wakil Kepala Cabang, Head Funding & Staff, Head Lending & Staff, Marketing Officer dan Unit lainnya.

#### **VI. Waktu Dan Tempat**

Hari / Tanggal : Kamis - Jumat, 12 - 13 Februari 2026 dan,

Hari / Tanggal : Kamis - Jumat, 19 - 20 Februari 2026

Tempat : Hotel Luminor Pecenongan, Jakarta

Durasi : 2 Hari Training

Pukul : 09.00 – 16.00 WIB

#### **VII. Investasi**

1. Rp. 6.500.000,- Peserta/ (Harga Normal)
2. Rp. 6.000.000,- Peserta/ (Harga Group dengan pendaftaran minimal 5 peserta dari 1 Instansi/ Perusahaan)
3. Harga belum termasuk biaya Penginapan/ Hotel
4. Harga sudah termasuk PPh 23 2%
5. Kami Perusahaan Non PKP (Non PPN 11%)

#### **VIII. Fasilitas**

1. Training Kit (Totebag, Bloknote, Bollpoint)
2. Materi Hardcopy/ Softcopy
3. Lunch, Coffee Snack
4. Sertifikat Pelatihan
5. Merchandise
6. Dokumentasi & Evaluasi Pelatihan

#### **IX. Pembayaran Training**

Pembayaran bisa di transfer ke PT Hanastha Edukasi Konsultan, Bank Mandiri KCP Jakarta Grand Slipi Tower, No. Rekening: 165-00-0433026-3

Informasi lebih lanjut mengenai Program Training ini, Bapak/Ibu dapat menghubungi Sdri. **Valencia Lie** di nomor WA/ HP. **0812 2000 4859** dan Sdr. **Audrey** di Nomor WA/ HP. **0812 2000 4226** atau email: [hanastha.institute@gmail.com](mailto:hanastha.institute@gmail.com).

Demikian kami sampaikan, Atas perhatian dan partisipasinya kami ucapkan terima kasih.

**Jakarta, 12 Januari 2026**

Hormat kami,

**PT Hanastha Edukasi Konsultan**

**Hanastha Institute**



**Valencia Lie**

Direktur

## FORMULIR PENDAFTARAN PUBLIC TRAINING

Prudential Banking dalam Strategi Keberhasilan Bisnis Funding dan Lending  
Beserta Mitigasi Risikonya

Kamis - Jumat, ..... - ..... Februari 2026  
Hotel Luminor Pecenongan, Jakarta  
Pukul 09.00 – 16.00 WIB

NAMA PERUSAHAAN : \_\_\_\_\_  
TELP/ WA : \_\_\_\_\_  
EMAIL PERUSAHAAN : \_\_\_\_\_

No.	Nama	No Hp	Email	Jabatan
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				

Biaya Investasi : Rp. ....

Jumlah Peserta : ..... X Rp. .... = Rp. ....

Pembayaran bisa di transfer ke PT Hanastha Edukasi Konsultan, Bank Mandiri KCP Jakarta Grand Slipi Tower, No.  
Rekening: 165-00-0433026-3

Jakarta, 2026  
Yang mendaftarkan,

\_\_\_\_\_  
Nama & Jabatan

Konfirmasi dan Bukti Transfer ke Sdr. **Valencia Lie** di nomor WA/ HP. **0812 2000 4859** atau Sdr. **Audrey** di  
Nomor WA/ HP. **0812 2000 4226** atau email: [hanastha.institute@gmail.com](mailto:hanastha.institute@gmail.com).